

Möchten Sie mit uns die Gesundheitsversorgung weltweit verbessern?

Account Manager /  
Vertriebsaußendienst  
Wundversorgung (m/w/d)

In unterschiedlichen Regionen Deutschlands



**Starten Sie bei uns eine Karriere mit Bedeutung.** Mölnlycke sucht teamfähige und kundenorientierte Vertriebsmanager im Bereich niedergelassener Arztpraxen. Als Teil des Vertriebsteams in der Wundversorgung werden Sie Kundenbeziehungen aufbauen, pflegen sowie den Vertrieb unserer Lösungen und Produkte aktiv voranbringen.

**Was Sie bewegen und bewirken:**

- Verkauf unseres Wound Care-Produktportfolios im Bereich niedergelassener Arztpraxen
- Potentialermittlung und Kundensegmentierung, Priorisierung von Vertriebsaktivitäten
- Fachkundige Beratung unserer Bestandskunden sowie beständige Neukundenakquise
- Aufbau eines starken Netzwerks lokaler Meinungsbildner
- Pflege von Kundeninformationen per CRM-System
- Erstellung detaillierter Angebote, Verhandlung von Preisen und Konditionen
- Vorbereitung und Durchführung von Anwenderschulungen und Workshops sowie Teilnahme an Messen und Kongressen

**Was Sie mitbringen und beherrschen:**

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein erfolgreich absolviertes Studium
- Idealerweise Erfahrungen mit Wundversorgungsprodukten und medizinische Kenntnisse
- Berufspraxis im Vertrieb, idealerweise im Bereich Medizintechnik / Medizinprodukte
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit gängiger Office-Software (Excel, Word, PowerPoint, Outlook) sowie Erfahrung mit CRM-Systemen
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise

**Worauf Sie sich bei uns freuen können:**

- Vergütungspaket mit attraktiven Benefits, wie z. B. betrieblicher Altersvorsorge
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeitmodellen
- Moderne Büro- und mobile IT-Ausstattung
- Vielfältige Gesundheitsangebote
- Ein Arbeitsklima, das von Offenheit, Freundlichkeit und Fairness geprägt ist
- Tolle Karrierechancen sowie alles, was es für zufriedenes Arbeiten braucht
- Die Möglichkeit, das Leben von Patienten auf der ganzen Welt zu verbessern

## Über Mölnlycke®

Mölnlycke ist ein weltweit führender Anbieter von Lösungen im Gesundheitssektor. Unser Ziel ist es, die Gesundheitsversorgung weltweit zu verbessern. Aus diesem Grund streben wir danach, medizinischen Fachkräften die bestmöglichen Lösungen für ein optimales Ergebnis an die Hand zu geben. Wir arbeiten mit unseren Kunden zusammen, um ihre Bedürfnisse zu verstehen. Wir entwickeln und liefern Lösungen, um die Versorgung von Patienten an allen Standorten zu verbessern und effizienter zu machen – vom OP bis nach Hause.

HAUPTSITZ, GÖTEBORG, SCHWEDEN



**Wollen Sie mit uns erfolgreich sein?**

Dann melden Sie sich gerne bei unserer Recruitment Business Partnerin DACH, Imke Kahlenberg: [imke.kahlenberg@molnlycke.com](mailto:imke.kahlenberg@molnlycke.com) oder informieren Sie sich noch heute über aktuelle Ausschreibungen zu den unterschiedlichen Regionen unter <https://careers.molnlycke.com/> oder direkt über den QR-Code.

